



Appetit auf Führung? Unser Auftraggeber sucht die kommende Vertriebsleitung mit Geschmack!

Unser Auftraggeber ist ein etabliertes, wachstumsorientiertes Unternehmen im Bereich hochwertiger Lösungen für den Food- und Gastronomiektor. Das Unternehmen entwickelt, produziert und vertreibt maßgeschneiderte Systeme und Ausstattungslösungen mit hohem Qualitätsanspruch. Innovationskraft, Verlässlichkeit und partnerschaftliches Handeln prägen die Unternehmenskultur.

Vertriebsleitung in SPE (m/w/d) Umfeld Ladenbau Food

Mit Biss zum Erfolg—motivierende Vertriebspersönlichkeit mit Jagdinstinkt gesucht!

Die Mission

- Strategische und operative Leitung des Vertriebs im SPE-Umfeld (Speziallösungen / Food / Investitionsgüter) für den innovativen Ladenbau
- Ausbau und Weiterentwicklung der bestehenden Vertriebsstruktur
- Identifikation neuer Marktpotenziale und nachhaltige Erschließung neuer Kundensegmente— Hunting!
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, insbesondere im Bereich Key Accounts— Farming!
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien, Preis- und Angebotskonzepten
- Analyse von Markt- und Wettbewerbssituationen sowie Ableitung entsprechender Maßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung, Produktentwicklung, Technik und Marketing

Das passende Profil

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium bzw. eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte, idealerweise im Food- oder Ladenbau-Umfeld
- Nachweisbare Erfolge im Auf- und Ausbau von Vertriebsstrukturen und in der Führung von Vertriebsteams
- Ausgeprägte Markt- und Kundenorientierung mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Kommunikations- und Verhandlungssicherheit auf allen Entscheidungsebenen

Das Angebot:

Ein wachsendes Unternehmen mit echter Teamkultur.
Raum für Eigeninitiative, technologische Vielfalt und nachhaltigen Erfolg.
Attraktives Gehalt + Dienstwagen (kein Kleinwagen – versprochen).
Lust auf clevere Lösungen, mit Aussicht auf mehr und Kundenkontakt mit Tiefgang)– lasst uns reden!
Diskretion ist selbstverständlich.
Bewerbung bitte unter Angabe von Eintrittstermin & Gehaltsvorstellung mit Kennziffer TF144.01 an:
thomas.frey@personalpotential.de