



Unser Auftraggeber ist ein bekannter Lieferant von Komponenten für die Möbelbranche und unterstützt das Handwerk, wie Tischlereien, oder den Ladenbau mit einen super schnellen Service und exakten Bauteilen. Das Unternehmen ist weit über Deutschland hinaus für seine Servicequalität und das fachliche Know How der mitarbeitenden Menschen bekannt.

Für die Region Berlin/Brandenburg besetzen wir im Auftrag eine Position im

Sales Management Schreinerei/Ladenbau (m/w/d)

Zuständig für die Gewinnung neuer Kunden und die Unterstützung der vorhandenen Kunden.

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Gewinnung bzw. Pflege von Kontakten zu Betrieben im Umfeld Tischlerei, Ladenbau (Region Berlin, Brandenburg)
- Eigenständige Planung und Durchführung von Kundenpräsentationen und Schulungen
- Eigenständige Entwicklung von strategischen Vermarktungskonzepten und deren Umsetzung
- Einschätzung hinsichtlich der technischen/wirtschaftlichen Machbarkeit spezieller Kundenanforderungen
- Marktanalyse / Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse sowie Entwickeln neuer Kundengewinnungsstrategien

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene holztechnische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb/Kundenbetreuung von Handwerksbetrieben
- Solides holztechnisches Verständnis
- Erforderliche Sprachkenntnisse: Gutes Deutsch in Wort und Schrift
- Charismatische authentische Persönlichkeit, guter Netzwerker und Beziehungsmanager
- Gutes kommunikatives Verständnis gepaart mit der Eigenschaft des guten Zuhörens
- Hartnäckigkeit in Bezug auf die Angebotsverfolgung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss (Hohe Misserfolgstoleranz) und Freude an der aktiven Kundenberatung