



Unser Auftraggeber ist ein renommiertes, mittelständisches Familienunternehmen mit über hundertjähriger Tradition aus dem Küchenhandel im business-to-business Bereich, auch private Kunden werden hier fachgerecht und qualitativ hochwertig betreut. Das Motto: Immer etwas mehr Service, etwas mehr Freundlichkeit führt zu guten, dauerhaften Beziehungen. Mit vier Standorten in Deutschland und regionalen, flexiblen Partner können Projekte von klein bis groß realisiert werden. Für das prosperierende Unternehmen suchen wir im Zuge der Nachfolgeregelung Sie für die

Niederlassungsleitung im Fachhandel (m/w/d)

Eine spannende Aufgabe mit Verantwortung

Ihre Aufgaben

- Mitwirkung bei der Definition der Unternehmenspolitik und –ziele, verantwortlich für die Kommunikation und Umsetzung
- Nachhaltige Maßnahmenergreifung zur Erreichung der kurz-, mittel- und langfristigen Unternehmensziele, Steuerung aller Aktivitäten der Niederlassung
- Verantwortung für die Bereiche Vertrieb, Projektmanagement und Personal
- Budget-, Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Planung, Steuerung und Organisation aller Vertriebstätigkeiten am Standort
- Fachliche und disziplinarische Führung der Mitarbeiter in Absprache mit der Geschäftsführung und der Personalleitung
- Sicherstellung einer leistungsfähigen Personalstruktur
- Organisation und Optimierung firmeninterner Abläufe (Prozesse)
- Forcieren von Innovationen
- Laufende Überprüfung der Marktbedingungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium, ideal BWL, Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbar, bzw. abgeschlossene kaufmännische oder gewerblich-technische Ausbildung
- Führungserfahrung und Branchenkenntnis im Bereich Küchenplanung, Verkauf oder Beratung
- Unternehmerische Denken und Entscheidungsfreude
- Gutes technisches und betriebswirtschaftliches Verständnis ist notwendig
- Ziel- und Ergebnisorientierung in Kombination mit einem überzeugenden, jedoch ruhigen Auftreten
- Gutes kommunikatives Verständnis, gepaart mit der Eigenschaft des guten Zuhörens
- Durchsetzungsfähigkeit und Verhandlungsgeschick, Belastbarkeit, sowie ein gut ausgeprägtes logisches Denkvermögen gehören zur persönlichen Ausstattung
- Pragmatische Ausrichtung, selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit gängigen IT-Programmen, ERP-Kenntnisse erforderlich
- Erforderliche Sprachkenntnisse: Deutsch in Wort und Schrift, sowie Grundkenntnisse der englischen Sprache

Agile Führungspersönlichkeiten mit der Fähigkeit, über den Tellerrand hinauszuschauen are welcome! Zahlreiche zusätzliche Benefits sind Bestandteil des lukrativen Angebots. Für Sie ist ein wertschätzendes, familiäres Umfeld und ein hoher Gestaltungsspielraum wichtig? Dann sollten wir uns kennenlernen. Ein ansprechendes Gehalt, ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung runden das Angebot optimal ab. Jede Bewerbung und/oder Information wird absolut diskret und vertraulich behandelt, selbstverständlich werden ebenso Ihre Sperrvermerke beachtet. Bitte senden Sie uns Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung unter der Kennziffer TA199.01 an tom.albers@personalpotential.de#



PERSONALPOTENTIAL
Thomas Frey
Büro Bad Schwartau
Tom Albers
tom.albers@personalpotential.de
#