



Unser Auftraggeber gehört zu den großen und namhaften Ladenbauern in Europa. Als Partner namhafter Handelsmarken unterstützt das bekannte Unternehmen den Retail mit innovativen Produkten. Mit mehr als 100-Mio EUR Umsatz und mit weit mehr als 1.000 Mitarbeiter gehört das Unternehmen zu den Topp-Namen in der Branche. Als Innovationstreiber, auch im digitalen Umfeld, werden neben den Standardlösungen somit auch digitale vernetzte Produkte angeboten, welche den Kunden die Vereinfachung der Prozesse ermöglichen. Für den Vertrieb technologisch anspruchsvoller Lösungen rund um den Verkaufsprozess am POS suchen wir Menschen für das

KAM Ladenbau Textil/Markenartikler/Industrie (m/w/d)

**Herausragende Möglichkeiten + LEAD-Funktion + Top Unternehmen =
Tolle Möglichkeiten für den Erfolg**

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Akquise von Neukunden im Bereich Retail (Textil/Markenartikler/Industriekunden)
- Aktive Betreuung der vorhandenen und strategisch wichtigen Großkunden
- Eigenständige Entwicklung von strategischen Vermarktungskonzepten und deren Umsetzung, auch auf Basis der jeweils aktuellen Trends
- Einschätzung hinsichtlich der technischen/wirtschaftlichen Machbarkeit spezieller Kundenanforderungen
- Verantwortung für den kompletten Vertriebsprozess: Akquise, Angebot, Abschluss
- Eigenverantwortliche Durchführung von Vertragsverhandlungen mit der Freude am Vertragsabschluss

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung ist von Vorteil
- Berufserfahrung im Vertrieb von technologisch erklärungsbedürftigen Investitionsgütern in der Möbelindustrie und/oder im Ladenbau
- Fundierte Marktkenntnisse in dem relevanten Branchenfeld (Textil/Markenartikler/Industriekunden) sind von Vorteil
- Kenntnisse im Vertriebscontrolling sind wünschenswert
- Erforderliche Sprachkenntnisse: Gutes Deutsch in Wort und Schrift, Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Charismatische authentische Persönlichkeit, guter Netzwerker und Beziehungsmanger
- Ausdauer und Freude während der Kundenakquise, Servicedenken und gerne im Kontakt während der langfristigen Kundenbeziehung (Hunter & Farmer)

Wenn Sie eine spannende Aufgabe in einem international agierenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennen lernen. Sie sind ein "Vertriebstalent" und haben Freude daran, Kunden zu gewinnen durch exzellente Beratung. Sie sind kommunikationsstark, haben Freude am Ladenbau (Einrichtung) und möchten gemeinsam mit unserem Auftraggeber nachhaltig Erfolge in einem wachsenden Markt erzielen. Namhaftes Top- Unternehmen, ansprechendes Gehalt + ein Auto zur privaten Nutzung runden das Angebot mehr als Optimal ab. Jede Bewerbung und/oder Information wird absolut diskret und vertraulich behandelt, selbstverständlich werden ebenso Ihre Sperrvermerke beachtet. Bitte senden Sie uns Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung unter der Kennziffer TF131.02



PERSONALPOTENTIAL
Thomas Frey
thomas.frey@personalpotential.de
Luxemburger Allee 75a
D- 45481 Mülheim an der Ruhr